

Мы - лидеры в инновациях, развитии, производстве и внедрении самых эффективных и надёжных решений в области молниезащиты. Мы действуем оперативно и гибко, предвосхищая потребности завтрашнего дня, добиваясь высочайшего качества наших решений и обеспечивая рост ценности Компании. Мы помогаем людям решать проблемы, получать радость от общения и чувствовать себя свободными. Мы работаем единой Командой, у нас высоко ценятся компетентность, ответственность, результативность и улыбка. Мы поддерживаем имидж Компании, которая внушает доверие и уважение нашим партнёрам и всему обществу.

lifestream

стример®
сохраняя свет



Корпоративное издание ОАО «НПО «Стример» №1 (13) март 2014 г.

ТЕМА НОМЕРА

КОЛОНКА РЕДАКТОРА

ДОРОГИЕ ДРУЗЬЯ!

Я от всей души поздравляю женщин «Стримера» с началом Весны и 8 марта! Когда начинаешь анализировать, какую роль играют в развитии «Стримера» милые дамы, то просто поражаешься широте их деятельности: они ответственно и самоотверженно несут на себе все тяготы бизнеса, ведают финансами, юридическими и бухгалтерскими делами Компании, маркетингом. Их роль – огромна в научном и техническом подразделении Компании и даже на производстве. Спасибо чудесным женщинам Компании от всего коллектива, меня лично и от всего топ-менеджмента!



К весне 2014 года и новому грозовому сезону мы подошли с хорошими результатами, прежде всего, в международной деятельности. Сформирована команда Streamer International AG – грамотная, обладающая чётким пониманием, в каком направлении нужно двигаться. Наши разрядники и изоляторы-разрядники уже поставлены в пять стран – Иран, Китай, ОАЭ, Грецию и Индонезию. Всё это – результат работы нашего международного подразделения. Недавно мы встретились с сотрудниками Streamer International AG в Петербурге и вместе приготовили ужин в ресторане. Я ещё со студенческих лет помню, насколько для французов важно неформальное общение, и сейчас оно очень помогло: мы почувствовали себя по-настоящему одной Компанией, одной Большой Командой. Так что главные планы на 2014 год – это развитие международных контактов и завоевание рынка Китая. Впереди – Китай, Китай и ещё раз – Китай.

Конечно, важной для нас и в 2014 году остаётся борьба с контрафактом. Мы выиграли арбитражный суд первой инстанции, а на днях на производителей контрафактной продукции было заведено уголовное дело. Наши нечестные конкуренты думают, что сила – в деньгах. Мы же уверены в том, что сила – в Правде, поэтому я не сомневаюсь в нашей победе. Недаром мы живём и работаем, Сохраняя Свет

Дмитрий ТЕРЁХИН,
Председатель Совета директоров
ОАО «НПО «Стример»



STREAMER INTERNATIONAL AG И «СТРИМЕР»:

ВСТРЕЧА В ПЕТЕРБУРГЕ

2014 год начался с международных «родственных» встреч: наши швейцарские коллеги прибыли в Петербург с целью представить полугодовой отчёт о результатах своей деятельности, поделиться планами на следующий год и поближе познакомиться с российской командой: удалось всё

Раз в полгода Streamer International AG рассказывает ОАО «НПО «Стример» о проделанной работе: наши представители на мировом рынке готовят презентации по итогам деятельности, представляют корректировку стратегии и тактики международной активности, согласовывают бюджет. На встрече российского и международного офисов рассматриваются важные вопросы готовности продукции, сертификации, взаимодействия с ключевыми рынками и потребителями, утверждаются ближайшие проекты, а также обсуждаются аспекты поддержки работы международной команды со стороны ОАО «НПО «Стример».

ПРОДОЛЖЕНИЕ НА СТР. 3 >>>



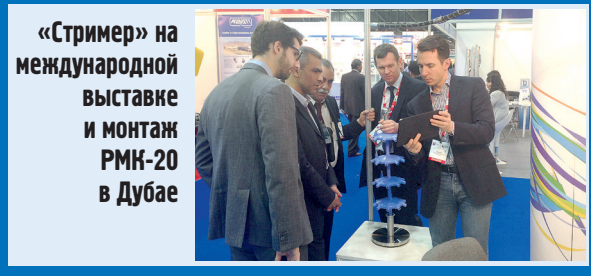
АНОНС НОМЕРА



ЧИТАЙТЕ НА СТР. 2 >>>



ЧИТАЙТЕ НА СТР. 4 >>>



ЧИТАЙТЕ НА СТР. 8 >>>

НАШИ ТРЕНИНГИ



МОСКВИЧИ В ПЕТЕРБУРГЕ: НАУЧНЫЙ СЕМИНАР ДЛЯ «СТРИМЕРА МСК.»

» 2014 год в «Стримере» начался с интересных встреч и образовательных программ. Учёные и специалисты научно-технического офиса «Стримера» провели образовательный семинар по теме «Молниезащита линий электропередачи» для нашего главного дистрибьютора – компании «Стример Мск»

Основная цель семинара состояла в повышении грамотности наших специалистов коммерческой службы в области молниезащиты, поскольку именно они чаще всего общаются напрямую с потребителями продукции «Стримера». Для успешных контактов и продаж необходимо, чтобы каждый менеджер хорошо понимал, как продукция «Стримера» работает, как правильно её применять, какие есть ограничения и каковы её ключевые преимущества по сравнению с другими способами молниезащиты, а главное – мог быстро, грамотно, легко передать эту информацию клиенту.

– Подобные семинары «Стример» несколько раз в год организует для специалистов проектных и эксплуатирующих электросетевых организаций, но для сотрудников «Стример Мск.» такой семинар проводился впервые, – рассказывает **Андрей ЗОЛОТЫХ, директор по развитию ОАО «НПО «Стример» и организатор семинара.** – Очень здорово, кстати, что нам удалось сделать качественную видеосъёмку всех докладов. Во-первых, это позволит тем, кто не смог принять участие в семинаре, внимательно посмотреть и, возможно, пересмотреть видео презентаций. Во-вторых, эти материалы послужат отличным учебным материалом для введения в курс дела

- ДОКЛАДЫ УЧЕНЫХ И СПЕЦИАЛИСТОВ ОАО «НПО «СТРИМЕР»**
- «Общие сведения о молнии и средствах защиты от молниевых воздействий на ВЛ», Георгий Викторович Подпоркин, научный руководитель ОАО «НПО «Стример»;
 - «Сведения о разрядниках, производимых ОАО «НПО «Стример»», Евгений Сергеевич Калакутский, заместитель технического директора ОАО «НПО «Стример»;
 - «Новые разработки - разрядник ПИРМК», Евгений Юрьевич Енькин, научный сотрудник ОАО «НПО «Стример»;
 - «Особенности установки разрядников на ВЛ», Владимир Евсеевич Пильщикова, старший научный сотрудник ОАО «НПО «Стример»;
 - «Международные стандарты по молниезащите ВЛ», Ирина Алексеевна Пузырёва, заместитель директора по качеству ОАО «НПО «Стример».

новых сотрудников Компании в ближайшие несколько лет.

Планы по продолжению полезных образовательных программ есть, причем – очень творческие:

– Я уверен в том, что не зря говорят: «лучше один раз увидеть, чем сто раз услышать». Поэтому следующим шагом, думаю, станет создание учебного фильма о том, как наши разрядники и изоляторы-разрядники должны правильно устанавливаться на опорах воздушных линий электропередачи. Скорее всего, в этом видео получат подробное отражение ключевые моменты, являющиеся типичными как при монтаже, так и при дальнейшей эксплуатации нашей продукции. Важно будет подчеркнуть и

наши преимущества – их много, но потребители пока знают далеко не обо всех, – подчеркивает Андрей Георгиевич.

По информации LifeStream, все лекторы ОАО «НПО «Стример» отнеслись к подготовке своих презентаций очень ответственно. Большая благодарность от всего «Стримера» и «Стримера Мск.» **Геorgию Викторовичу ПОДПОРКИНУ, Владимиру Евсеевичу ПИЛЬЩИКОВУ, Евгению Сергеевичу КАЛАКУТСКОМУ, Евгению Юрьевичу ЕНЬКИНУ, Ирине Алексеевне ПУЗЫРЁВОЙ** за

интересные и полезные доклады! А сами участники семинара особенно отметили доклад Владимира Евсеевича ПИЛЬЩИКОВА за нестандартную форму подачи материала и очень ценные практические рекомендации, касающиеся правильного применения разрядников на линии.

Правда, только лекциями дело не ограничилось – учёба оказалась с проверкой! В конце этого небольшого курса сотрудники «Стример Мск.» решили тест, призванный проверить, что они запомнили с семинара и как готовы применять новые знания на практике. Лучше всех с заданиями справились **Максим НОВОЖИЛОВ** и **Юлия КАРКОЦКАЯ**. Поздравляем их!

» ВПЕЧАТЛЕНИЯ И БЛАГОДАРНОСТИ УЧАСТНИКОВ СЕМИНАРА

Александр БОЯРСКИЙ, генеральный директор компании «Стример Мск.»:

– От лица московской команды хочется поблагодарить участников и организаторов мероприятия, всё прошло в очень позитивной обстановке. Убеждён, что все получили эмоциональный и, главное, профессиональный заряд, что придаст новый импульс в работе и достижении результатов. Коллегам и друзьям огромное СПАСИБО!

Юлия КАРКОЦКАЯ, управляющая проектами компании «Стример Мск.»:

– Семинар был, на мой взгляд, очень полезен как в плане обучения некоторым основам органи-

зации молниезащиты линий электропередачи, так и в целом для общения с командой ОАО «НПО «Стример» и сплочения коллектива. С точки зрения учебной программы обучение ориентировалось на повышение технического уровня сотрудников «Стример Мск.», разъяснение некоторых моментов, связанных с применением оборудования в той или иной ситуации. Полученные знания, несомненно, пригодятся нам, сотрудникам московского представительства Компании, для работы и с дистрибьюторами, и с конечными потребителями, и с проектными и строительно-монтажными предприятиями.

Также на семинаре было уделено много внимания новым разработкам научной команды ОАО «НПО «Стример». Мы получили необходимые нам разъяснения о текущем положении дел с аттестацией, внедрением в серийное производство и перспективой продаж электросетевым компаниям. А экскурсия по производственным помещениям позволила нам познакомиться непосредственно с процессом и технологиями производства оборудования и пообщаться с директором по производству Денисом Ершовым и директором по качеству Михаилом Вагиным по всем интересующим нашу команду вопросам.

» ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА СТР. 1



STREAMER INTERNATIONAL AG И «СТРИМЕР»: ВСТРЕЧА В ПЕТЕРБУРГЕ

МИР, ДРУЖБА, ЕДА

В этот раз традиционная петербургская встреча коллег состоялась в конце января и включила в себя не только доклады Streamer International AG, посещение швейцарскими коллегами научного центра на улице Гжатской для обсуждения ключевых научно-технических вопросов, но и необычное корпоративное мероприятие, в ходе которого российское и международное подразделения поработали плечом к плечу в самых «горячих» (и в прямом смысле тоже) условиях – на кухне.

Под руководством поваров коллеги из Streamer International AG и представители различных служб «Стримера» приняли участие в кулинарном мастер-классе и приготовили изысканный ужин, который затем с удовольствием сами и съели. Уже после мастер-класса многие участники признали, что кухонное сотрудничество сблизило всех и помогло укрепить хорошие взаимоотношения между командами. Коллеги лучше узнали друг друга, сняли культурные и личностные барьеры, которые частенько возникают при взаимодействии людей из разных стран. Совместные приготовления мяса и нарезание салатов стали эффективным корпоративным тренингом, да ещё и с бонусом – никто не ушёл голодным!

– Работа пойдет приятнее, быстрее и результативнее, если люди из таких разных команд, как «Стример» и Streamer International AG, будут хорошо знать, понимать и представлять друг друга. Сейчас в международной деятельности



Компании так или иначе задействовано около 20 человек из различных подразделений ОАО «НПО «Стример». На мой взгляд, «классический» торжественный ужин для такой большой команды – не самый удачный инструмент для решения глобальной объединяющей задачи, – уверена **Екатерина ВАСИНА, руководитель направления маркетинга ОАО «НПО «Стример»**. – А вот доброе и «домашнее» мероприятие всегда добавляет дружеские нотки во взаимоотношения между подразделениями. **Людмила Вишнякова, менеджер по персоналу нашей Компании**, предложила провести кулинарный мастер-класс. Она же стала организатором этого события. Большое спасибо ей за работу, все в восторге! Швейцарские коллеги признались мне, что для них этот вечер оказался очень ценным – они смогли пообщаться сразу со всей международной командой «Стримера» и увидели, что она настроена на максимально эффективную работу.

ДЕЛОВОЕ

Второй день пребывания в Петербурге Streamer International

КОЛЛЕГИ ЛУЧШЕ УЗНАЛИ ДРУГ ДРУГА, СНЯЛИ КУЛЬТУРНЫЕ И ЛИЧНОСТНЫЕ БАРЬЕРЫ, КОТОРЫЕ ЧАСТЕньКО ВОЗНИКАЮТ ПРИ ВЗАИМОДЕЙСТВИИ ЛЮДЕЙ ИЗ РАЗНЫХ СТРАН. СОВМЕСТНЫЕ ЖАРКА МЯСА И НАРЕЗАНИЕ САЛАТОВ СТАЛИ ЭФФЕКТИВНЫМ КОРПОРАТИВНЫМ ТРЕНИНГОМ, ДА ЕЩЁ И С БОНУСОМ – НИКТО НЕ УШЕЛ ГОЛОДНЫМ!

AG стал днём деловой программы – презентаций, отчётов, планов. Джонатан Занбрешер представил презентацию по бюджету и финансовый прогноз до 2016 года, продемонстрировал возможные пути развития Компании на мировом рынке. Жан-Батист Фрейн сделал презентацию маркетингового исследования, рассказав о том, какие рынки и страны нам наиболее интересны сегодня и почему. Мэттью Зинк подробно остановился на перспективах продукции «Стримера» в конкретных странах Азии – нашего ключевого региона, следующих шагах и ожидае-

мых результатах в ближайшее время. В отчётном мероприятии приняли участие сотрудники Компании из административного, юридического, финансового, научно-технического и производственного отделов.



» ВПЕЧАТЛЕНИЯ

Джонатан ЗАНБРЕШЕР, директор Streamer International AG:

– We enjoyed the active participation and involvement of everybody. It was nice to see that people were asking question and challenge our strategy. We got the feeling that the gap between AG and St P is getting closer. Which is really great.

Most useful thing of this meeting: the exchange during the presentation. Discussion and exchange with Alex B. Getting international is a key issue for Streamer in the coming years and I believe and hope it's getting more and more obvious for our team.

Most funny thing of this meeting: the team building event was great fun and really useful to get the people closer. It's not always the case in team buildings, this one was well done and fruitful.

Our expectations were to get from the audience a maximum understanding on our strategy and actions on the field. I hope we succeeded. Our presentations were probably too "rich" in information (not to say too long J) and "too much

of information, kills the information". Next time we need to go less in details (only if there is some questions). We should probably have different parts for next presentation.

I have to say that we feel good working for Streamer, even though the challenges in front of us are enormous.

I'm impressed of the capacity of the team to change and adapt to new international constrains. Step by step I feel that AG becomes part of Streamer. It's a necessity! The international development is a company strategy, not a sister company target. Therefore we need to get the motivation from everybody to be successful.

Saint-Petersburg is a very nice and culturally rich city. Summer or winter shows different views of StP. It's very interesting to see the frozen Neva! Impressive!

We think that impression of winter in StP will never be fulfilled if we never had a cross country ski session! Next winter?



ЮРИДИЧЕСКАЯ СЛУЖБА ОАО «НПО «СТРИМЕР»



Юридическая служба
(слева направо):

Ирина ЕГОРОВА, юрисконсульт
Александра ШАБАНОВА,
младший юрисконсульт
Юлия ЦАПИНА, руководитель
юридической службы

ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА

Юридическая служба ОАО «НПО «Стример» – небольшой коллектив, в котором воедино сходятся опыт, доброжелательность, точность, оперативность и безупречное знание законов и корпоративной этики

ЮРИДИЧЕСКОЕ ПОПОЛНЕНИЕ

Самостоятельная юридическая служба Компании «Стример» возникла в 2009 году, когда произошёл большой рывок в развитии фирмы. До этого всё было достаточно спокойно – компания понемногу развивалась, и работа крутилась вокруг заключения стандартных договоров.

В 2009 году с избранием генеральным директором Ивана Вячеславовича Житенёва многое изменилось. Началась интересная, насыщенная, не будет преувеличением сказать – сумасшедшая по энергетике работа. Появились «внешние» заказы на научно-исследовательские работы, отдельная коммерческая служба, началось более активное продвижение товаров на рынок. Вскоре возникла потребность сформировать штатную юридическую службу, и развитием нового направления занялась профессиональный юрист Юлия Цапина.

– В 2009 году юридическая служба состояла только из меня одной. Но вскоре я поняла, что нагрузка очень большая и мне нужна помощь, – говорит Юлия Александровна. – Тогда в Компанию решили пригласить юриста менее широкого профиля, чем мой, который бы зани-

мался обслуживанием корпоративных отношений. Это очень важное, ответственное, кропотливое направление, включающее в себя оформление протоколов Собраний акционеров и Совета директоров, взаимодействие с различными государственными органами по поводу регистрации юридических лиц. То есть, это работа не по договорам, а в сфере ценных бумаг, организации фирмы, документирования отношений.

У Ирины Егоровой, одной из кандидаток на новую должность,

свежеиспечённая выпускница бакалавриата юрфака СПбГУ, не боящаяся сложной и требующей максимальной концентрации работы помощника руководителя юридической службы.

– Нам был нужен юный сотрудник, который бы, возможно, не обладал большим опытом работы. Отсутствие опыта – не проблема, мы готовы делиться знаниями и умениями. Но мне хотелось, чтобы новый сотрудник подхватил текущую работу. Так появилась Саша. Она подаёт большие надежды и очень помогает мне, – отмечает Юлия.

В этом году Александра завершает обучение в магистратуре по специальности «Предпринимательское право» и пишет диплом по правовому режиму патентов. Тема диплома основана на том, чем она занимается в «Стримере» уже два с половиной года.

– Получилась удивительная просто история: ещё на втором курсе у меня появилась идея – почему бы не заняться авторским правом? А спустя некоторое время в «Стримере» открылась вакансия... В то время я как раз искала работу, и это было

моё то ли третье, то ли четвёртое собеседование. Считаю, что это – судьба: я занимаюсь тем, чем всегда хотела заниматься, и даже рутинная не вызывает у меня скуки, потому что мне практически всё в работе в радость, – уверена Александра. – Обычно я быстро «загораюсь», но и быстро «остываю», но работа в Компании настолько разноплановая, что просто не позволяет мне «остыть». Каждый день – новые задачи: то нужно писать письма контрагентам на английском языке и составлять обычные договоры, то

заниматься патентами и согласованием текущей договорной деятельности, прекращением права на земельные участки – это вообще пока единичные сделки в городе.

Часто руководители и сотрудники признаются, что в маленьком коллективе, где на каждого возложено много задач, и атмосфера лучше, и работа спорится. А вот обиды и интриги сходят на нет. Наша юрслужба с этим полностью согласна:

– При нашем темпе работы такое непонимание между сотрудниками просто невозможно, – смеётся Александра.

МНОГОПРОФИЛЬНОЕ ДЕЛО

Что отличает работу корпоративного юрисконсульта от работы юриста узкой специализации, так это то, что он отвечает сразу за всё – от А до Я. Юристы занимаются всем сразу: здесь вам и патенты, и недвижимость, и НИОКР, и обычные договоры на строительство, и на закупку материалов – всё вместе и всё требует индивидуально-го решения.

Александра: Но за счёт этого – не скучно.

Юлия: Точно, никогда не бывает скучно.

Профиль, как признаются сами юристы, дальше расширять некуда: их служба действительно универсальна. С плюсами и, может быть, некоторыми минусами. Но, по мнению руководителя, разводить юридическую службу в 10 человек, где каждый будет отвечать только за свой участок работы, означает как раз потерять гибкость, столь востребованную в работе корпоративного юриста.

В связи с разносторонней деятельностью сотрудникам юридической службы совершенно необходимо такое качество, как многозадачность. Это личная черта и профессиональная одновременно.

– Нужно уметь переключаться мгновенно с одного на другое, потому что ты только погрузишься в решение какой-то задачи, и тут же, в одну секунду возникает срочное дело совершенно другой направленности, и необходимо быстро переориентироваться и решить все текущие вопросы. Мне кажется, многозадачность – одно из основных наших качеств, – уверена Александра.

– А для меня в работе крайне важна психологическая поддержка нашего руководителя Юлии Александровны. Она создаёт атмосферу, в которой приятно работать и решать любые задачи. Я думаю, каждый сотрудник нашей Компании прочувствовал её душевную теплоту, – добавляет Ирина.

» КОНТРАФАКТ ДЛЯ ПОЛЬЗЫ ДЕЛА

В прошлом году «Стример» столкнулся с тем, что изделия, которые мы производим и на которые у нас есть патенты, подделываются нечестными конкурентами. Завязалась судебная борьба, которая продолжается и по сей день. Разумеется, юридической службе в ней отведена ведущая роль.

Юлия: *История с контрафактом дала юридической службе бесценный опыт: теперь мы убедились на собственном примере, насколько важно выстраивать в бизнесе максимально осторожные отношения. А в плане профессионального развития – у нас появился опыт судебных разбирательств. Я лично до этого никогда не была в суде. За многие годы существования Компании мы ни разу не доходили до выяснения отношений в суде – всё удавалось улаживать в досудебном порядке. Эту ситуацию мирно разрешить не удалось и, может быть, не очень хочется: здесь нужно дойти до конца и показать потребителям нашей продукции, что мы за свои права готовы биться до последнего.*

Зато теперь юридическая служба прошла все не по учебникам, а в режиме реального времени: успешно, выиграв два суда, но медленно – таковы особенности патентного законодательства.

**НАША КОМПАНИЯ
ВЫРАСТАЛА ИЗ
МАЛЕНЬКОЙ ФИРМЫ,
ГДЕ ОТНОШЕНИЯ БЫЛИ
ОЧЕНЬ БЛИЗКИМИ,
ТЕСНЫМИ. ТАКАЯ БЫЛА
«ФИРМА-СЕМЬЯ»,
СООБЩЕСТВО ЛЮДЕЙ,
КОТОРЫЕ ПОНИМАЮТ
ДРУГ ДРУГА, РАБОТАЮТ
БЕЗ ГЛОБАЛЬНЫХ
КОНФЛИКТОВ И «ТАЙН
МАДРИДСКОГО ДВОРА».
ОЧЕНЬ НЕ ХОЧЕТСЯ ЭТО
ПОТЕРЯТЬ**

– Наши коллеги, патентные поверенные, эксперты, говорят, что это ещё нормально – за рубежом такие процессы длятся годами. Схема такова: заседание идёт 20-30 минут, во время него стороны обмениваются своими аргументами, просят провести какие-нибудь дополнительные действия. И судья говорит: встретимся через месяц, – описывает Юлия ситуацию. –



Александра Шабанова на отдыхе
(фото из личного архива)

Через месяц снова приходим – с практически теми же аргу-

ментами. Дело в том, что для наших судей это слишком

новая отрасль права, им пока сложно во всём разобраться.

» ВОВЛЕЧЕННОСТЬ, ОТВЕТСТВЕННОСТЬ И ОТКРЫТОСТЬ



Юлия Цапина с детьми
(фото из личного архива)

Кроме самого главного качества – многозадачности, – сотрудники юридической службы выделили ещё несколько, помогающих им работать с большой отдачей и результатами:

Вовлечённость.

– В компаниях, бывает, есть такое мнение: любая официальная бумага, написанная в организации, вплоть до простого письма или приказа, должна выйти из

же дело – проверить договоры и другие документы с точки зрения соблюдения закона и интересов Компании, – объясняет Юлия. – Иногда же выходит так, что сотрудники других подразделений просят нас самих составлять эти документы, но это же их фронт работы, они знают дело во всех тонкостях, и кто лучше них напишет? С другой стороны, мы должны быть вовлечены в

эту работу. Это выгодно и с практической точки зрения: если с нами не проконсультируются, и в итоге проскользнет ошибка, то мы же будем её расхлёбывать. Так что желательно не допускать такой ситуации.

Ответственность и открытость.

– Я считаю, что ответственность – это не просто соблюдение сроков подготовки документов и решений. У юриста должно быть целостное видение ситуации, которое достигается открытостью, контактом со всеми подразделениями. Это необходимо для того, чтобы принятые решения отражали истинные запросы Компании, – уверена Ирина.

Гибкость.

Александра: Я не всегда гибка в общении с людьми. Бывает, я уверена: всё должно быть так, как я себе представляю идеально. Так что мне нужно учиться находить общий язык абсолютно с каждым, и я этому учусь у Юлии Александровны на 100 %, потому что вижу, что в каких-то ситуациях у неё тоже всё внутри кипит,

Юлия: Наверное, в характере гибкость у меня есть изначально, но ещё тут добавляется чёткое понимание того, что наша Компания выросла из маленькой фирмы, где отношения были очень близкими, тесными, такая была «фирма-семья», сообщество людей, которые понимают друг друга, работают без глобальных конфликтов и «тайн мадридского

У ЮРИСТА ДОЛЖНО БЫТЬ ЦЕЛОСТНОЕ ВИДЕНИЕ СИТУАЦИИ, КОТОРОЕ ДОСТИГАЕТСЯ ОТКРЫТОСТЬЮ, КОНТАКТОМ СО ВСЕМИ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯМИ

но она умеет не довести ситуацию до конфликта и одновременно найти решение проблемы. Я этому учусь, это – важное качество.

двора». Очень не хочется это потерять. Мы к этому привыкли, и приятно слышать от новых сотрудников, что душевно, комфортно, приятно и тепло у нас.

» ГЛОБАЛЬНЫЕ ЗАДАЧИ

Юлия: У меня сейчас, наверное, какой-то глобальной цели нет. Есть желание больше структурировать свою работу, своё время, постараться всё успевать в течение рабочего дня. Может быть, это тоже достаточно большая задача. А в стиле работы мы глобально ничего менять не будем.

Александра: Личных целей у меня много, ведь я – молодой специалист, и мне нужно расти и расти – профессионально и лично: и в нашем коллективе, и вообще как юристу. У меня много планов, и сложно их все озвучить сразу. Это и профессиональный рост, и постоянное самосовершенствование – точно главные задачи на ближайшие 10 лет.

Ирина: Передо мной стоит пока одна близкая цель – подго-

товить достойный годовой отчёт Компании и её аффилированных лиц за 2013 год. Я подхожу к делу творчески: каждый раз мне хочется сделать свою работу лучше, привнести в неё новизну, даже если речь идёт о регламентированных формах документов. Что касается моей постоянной задачи, то это – расширение профессиональных знаний. Законодательство в России подвижное, необходимо быть готовой к переменам. И ещё мне нужна решимость, чтобы вернуться к изучению английского языка. Это поможет мне приблизиться к моей давней мечте – ответственно заниматься международным частным правом.

ИСТОРИЯ С КОНТРАФАКТОМ – БЕСЦЕННЫЙ ОПЫТ ДЛЯ ЮРИДИЧЕСКОЙ СЛУЖБЫ

юридической службы. По идее, документ должен составлять тот, кто работает с этой задачей, с этим контрагентом, наше

работу ВСЕЙ КОМПАНИИ. Юристу ценен тем, что к нему идут советовать, и нужно делать шаги навстречу, всегда отве-

ОКОНЧАНИЕ НА СТР. 6 »»

ЮРИДИЧЕСКАЯ СЛУЖБА ОАО «НПО «СТРИМЕР»

» ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА СТР. 4-5

ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА

» СВОБОДНОЕ ПЛАВАНИЕ

Несмотря на напряжённый рабочий график, свободное время юридической службе выкраивать всё же удаётся, и проводят его все юристы по-разному, пересекаясь, пожалуй, в одном: в желании прожить эти свободные часы насыщенно и интересно.

Юлия: Свободное время провожу с детьми. Спортивных увлечений у меня нет. Специальных сильно личных тоже нет, пока дети не выросли. Мне интересно быть с ними, и как иногда просто посмотреть вместе мультики, так и что-то дать им, помимо школы, учёбы, провести время по-разному: и в театр сходить, и в музей, и на санках покататься. Получается, что развиваю их и сама узнаю много нового. Когда дети подрастают, буду думать, чем себя занять. Может быть, меня муж к спорту склонит, но пока я «сопротивляюсь». Говорю: тут у нас в семье отвечаете за спорт, а я – за культурное развитие.

Александра: У меня есть спортивные увлечения – лыжи зимой,

бег – в общем, по минимуму. Хожу в театр, в музеи, когда выдаётся возможность, зимой – больше, потому что летом мы, как правило, с друзьями находим более активные развлечения. Например, прошлым летом мы с другом на мотоцикле объехали половину Европы, доехали до Парижа. Путешествия и поездки – для

ВРЕМЯ ДЛЯ ОТДЫХА НУЖНО НАХОДИТЬ ВСЕГДА: ЕСЛИ ХОРОШО ОТДОХНЁШЬ, ТО ХОРОШО И ПОРАБОТАЕШЬ

меня лучший способ насыщенно провести свободное время.

Ирина: Время для отдыха нужно находить всегда: если хорошо отдохнёшь, то хорошо и поработаешь. Я стараюсь хотя бы два раза в год выезжать за пределы РФ. Я люблю и размеренные морские путешествия и активный, независимый отдых, например, в Европе. А дома меня ждёт моё «семейство» – абиссинская кошка. Утром и вечером мы с ней играем, и на игры тоже надо время, как бы это смешно ни звучало.

Юлия: Почему смешно звучит? Животные – не меньшая ответственность, чем дети. В каком-то смысле – и Большая. Мои дети всё просят завести кошку-собаку, но я отвечаю: нет, мне вас хватает!

Ирина: Она по мне очень скучает. Я, конечно, когда куда-то уезжаю, её отдаю родителям, но она

всегда с нетерпением ждёт, когда хозяйка вернётся. У нас с ней такой тандем.

Юлия: Надо её к нам на работу!

Ирина: Она тут наведёт порядки – уверена, что ей понравятся бумаги и наша кухня! Ещё люблю подумать о вечном: я всегда нахожу время для духовного роста. Я считаю, что важно уделять время своей душе и расти над собой. У меня второе высшее образование психологическое, я серьёзно увлекаюсь психологией, философией, читаю книги по этой тема-

тике, изучаю характеры, общаюсь с интересными людьми. Ещё я бываю в театрах, люблю оперу, балет, посещаю музеи, временные выставки, хожу на концерты и интересуюсь всем, что питает мои эстетические потребности. Иногда встречаемся с друзьями в клубах, модных ресторанах, кафе. С детства занималась спортом, но всем понемногу – фигурным катанием, ходьбой на лыжах, плаванием, танцами. Во взрослом возрасте увлекалась большим теннисом. Сейчас иногда хожу на фитнес или в качалку, бегаю. Мне необходимо, чтобы была тысяча открытых проектов, к которым всегда можно вернуться. Люблю, когда всего много и можно выбирать по настроению. Так что я периодически занимаюсь то одним, то другим.

Юлия: Как это – периодически?

Ирина: То есть, сначала погружаюсь в новое дело с головой, потом отхожу на какое-то время, затем снова возвращаюсь.



» НОВОЕ ЛИЦО



Владимир ВИДЯКИН:

ДЛЯ МЕНЯ ГЛАВНОЕ – СЕМЬЯ

» Сотрудник производственного центра ОАО «НПО «Стример» Владимир Видякин рассказал LifeStream о том, как счастливый случай помогает найти работу и о главных внерабочих радостях жизни

Владимир в «Стримере» уже полгода. Родился в Кировской области, в посёлке Арбач, там же закончил школу. Учился в Кирове, потом – армия, после 6 лет трудился дорожным рабочим вахтовым методом на Крайнем Севере, в городе Усинске. После Севера переехал в Петербург, устроился оператором-наладчиком у подрядчика известной финской компании

Nokian Tyers. А затем пришёл в «Стример».

– Многие люди считают работу на Севере хорошей, но тяжёлой школой жизни. Вы согласны с ними?

– На самом деле, любая работа – школа жизни. На новых местах всегда учишься чему-то новому. Что касается работы на Севере... Я лично не замечал какой-то особой сложности, хотя

условия Крайнего Севера считаются немножко повреднее тех, к которым мы привыкли: имеются и перепады температур, и мороз до -50... Может быть, людям в возрасте, которые находятся на Севере постоянно, тяжело, а мне было неощутимо. Тем более, работал я вахтовым методом, а это всё-таки не постоянное жительство.

– Владимир, а почему ваш выбор пал именно на Петербург?

– Конечно, Санкт-Петербург – прекрасный город, но было бы неправильно сказать, что только это сыграло свою роль в нашем переезде. У меня супруга училась здесь, были знакомые в городе, то есть была возможность остановиться у кого-то на первое время. Сейчас уже немного привыкли к Петербургу, и теперь точно могу сказать: ни в Москву, ни в какой-либо другой город уже не хочется.

Сначала трудился у подрядчика Nokian Tyers во Всеволожске. Там многому пришлось учиться на практике, так что первые два года

люблю, но такова жизнь: приходилось уходить с той или иной работы, искать новую. Полгода назад я как раз находился в поиске.

История получилась интересная: супруга ехала на работу, и у метро раздавали газеты с вакансиями. В газете она и нашла объявление «Стримера». Ну а дальше – предложила мне откликнуться, я позвонил, затем пришёл на собеседование, для себя выводы сделал: всё устраивает, договорились на испытательный срок. Вот так и устроился.

– На каком участке производства вы сейчас трудитесь?

– Я устроился слесарем механосборочных работ; наверное,

ЛЮБАЯ РАБОТА – ШКОЛА ЖИЗНИ. НА НОВЫХ МЕСТАХ ВСЕГДА УЧИШЬСЯ ЧЕМУ-ТО НОВОМУ

повлиял прошлый опыт, так как я уже работал на станках ЧПУ. «Стримеру» тоже требовался человек на станок с ЧПУ-ABL. Дали наставника, обучился, всё получилось и понравилось. Так и работаю

на станке ABL. Я уже с этого места никуда не отхожу – это ежедневное моё занятие.

– Чем вам понравилась Компания «Стример» в первую очередь?

– Конечно, сначала обратили на себя внимание «белая» зарплата и хорошие условия работы. Немного поработав, открыл для себя и другие положительные стороны работы в Компании.

– Например, какие?

– Если сравнивать с прошлой работой, то в «Стримере» намного уютнее обстановка. Можно расти и

чего-то добиваться. Здесь точно лучше, чем было на предыдущих местах.

– Хотя работа отнимает немало времени, наверное, всё-таки свободные часы есть. Как предпочитаете их проводить?

– Свободного времени мало. У меня есть дочка, она ходит в детский сад и на танцы, так что я обычно занят с ребёнком: после работы в садик, из садика – домой, на танцы – домой... В городе быстро время летит – туда-сюда съездил, и уже вечер.

– Наверное, сказывается и то, что производственный центр располагается фактически за городом...

– А вот здесь мне повезло: мы с супругой приобретаем квартиру неподалеку, участвуем в долевым строительстве. Дом находится на стадии ввода в эксплуатацию, рядом же – детский сад, куда дочку уже приняли. Особенно приятно, что наш дом всего в 2 км от производственного центра, так что летом можно на велосипеде до работы ездить.

– Но всё же остаётся немного времени на себя?

– В Петербурге пока сказывалась большая загруженность: решали квартирный вопрос, обустроиваемся, налаживаем быт... Времени на развлечения остаётся мало, хотя мы с женой очень любим новые места и впечатления. Правда, когда дома у родителей бываю, то хожу в лес, езжу на рыбалку, охочусь – в общем, организую такой «джентльменский набор». Но всё-таки основное, самое главное «увлечение» у меня сейчас одно – семья.

НАШИ ДРУЗЬЯ



Анатолий АЛЯБЬЕВ: ВСЕ МЫ РОДОМ ИЗ ДЕТСТВА

Беседовала Александра МИХНЕВИЧ

» Анатолий Николаевич Алябьев в эксклюзивном интервью рассказал LifeStream о развитии детско-юношеского биатлона в его родной деревне и многолетнем сотрудничестве со «Стримером»

– Анатолий Николаевич, расскажите, пожалуйста, о вашей малой родине и о детстве будущего Олимпийского чемпиона...

– Я родился в Вологодской области, в деревне Сметанино, там и вырос... Часто пишут, что в Архангельской, но туда, за 3 км от

красивый, интересный, да и люди – хорошие...

– Давайте поговорим о юношеском турнире в Вологодской области, в организации которого принимает активное участие и «Стример». Как появилось это мероприятие?

конечно. Стали оценивать обстановку и выяснили, что проводить областное первенство негде. Школа – деревянная, старенькая: мы ещё мальчишками когда-то помогали её строить...

– И как же вышли из положения?

– Решили, что раз замахнулись на дело такого уровня, то без большого спортивного комплекса не обойтись. И в 2009 году в Сметанино открыли Центр лыжного спорта и пневматического биатлона! Представьте: Сметанино – деревня, где живёт 800 человек, 240 км от Вологды. Далёкая глубинка... И в ней – комплекс 350 кв. м.: тёплые раздевалки, душевые для девочек и мальчиков отдельно, тёплые туалеты, буфет, медпункт, хорошая судейская, на улице – перекладины, турники, лыжно-биатлонный стадион, дистанция оборудована – 3,5 км круги. Есть и новая асфальтированная роллерная трасса, чтобы тренироваться круглый год. Это не только для лыжников, это для всех, для тех же велосипедистов; у нас там и лодки есть – ялы: река же совсем рядышком.



нашей деревни, отец просто повёз меня регистрировать – так поближе, ведь до ближайшего вологодского районного пункта было 7 км.

Я читал в одной хорошей статье о том, что выдающиеся лыжники чаще всего – это выходцы из деревни. В ней привыкаешь трудиться, даже в школу ходить – и то далеко: я вот шагал 5 км в одну сторону, 5 км – в другую, и так каждый день. Вот и функционалка хорошо развивается, ребёнок привыкает с детства к физической нагрузке. Так что закалка деревенская – самая лучшая. Да и родителям мы всегда помогали по хозяйству, а летом все дружно отправлялись на покос.

– А в Петербург вы давно переехали?

– В Петербурге я живу уже 42 года. Как призвали служить в спортивном батальоне, так и остался, хотя малая родина не отпускает, и соревнования на Вологодчине – тому подтверждение. Но и о переезде в Петербург не жалею: город

– Всё началось со встреч выпускников – мы собирались на юбилей со дня окончания школы – 30-летие, 40-летие; и я тоже ездил в родную

В ДЕРЕВНЕ ПРИВЫКАЕШЬ ТРУДИТЬСЯ, ДАЖЕ В ШКОЛУ ХОДИТЬ – И ТО ДАЛЕКО: Я ВОТ ШАГАЛ 5 КМ В ОДНУ СТОРОНУ, 5 КМ – В ДРУГУЮ, И ТАК КАЖДЫЙ ДЕНЬ. ВОТ И ФУНКЦИОНАЛКА ХОРОШО РАЗВИВАЕТСЯ, РЕБЕНОК ПРИВЫКАЕТ С ДЕТСТВА К ФИЗИЧЕСКОЙ НАГРУЗКЕ. ТАК ЧТО ЗАКАЛКА ДЕРЕВЕНСКАЯ – САМАЯ ЛУЧШАЯ

деревню. Придумали: а давайте здесь и проводить соревнования на приз нашего земляка Алябьева! Я, конечно, согласился сразу: «Давайте! От меня – призы!»

Оказалось, что мои одноклассники уже несколько лет проводили – сами! – негласный «Приз Алябьева», не ставя меня в известность. Но то были районные соревнования. А тут уже решили сделать первенство области.

Не обошлось без сложностей,

Реализовать этот проект удалось благодаря поддержке и прежнего губернатора Вологодской области Вячеслава Позгалёва – при нём область нам выделила 4,5 млн. рублей, и Виталия Мутко – он целенаправленно отправил в деревню 5,5 млн. рублей. Губернатор Вологодчины Олег Кувшинников тоже нас поддерживает, выделил 8 млн. рублей.

– И начали проводить соревнования на этой площадке...

– Да, и так уже 10 лет подряд, дважды в год – в марте и октябре – организуем Открытое первенство Вологодской области по пневматическому биатлону. Я туда каждый раз приезжаю с призами. Ну а как без этого? Я считаю, что обязательно нужно помогать. И винтовки вожу всё время, теперь вологодские организаторы соревнований уже и сами договор заключили с Союзом биатлонистов России – оттуда 40 винтовок прислали.

Народу на первенствах собирается много, только детей – 140 человек! И соревнования дают результаты. Уже ребята из моей родной деревни в Питер приезжают: вот Даня Калинин из Сметанино – здесь учится, в Училище Олимпийского

проведении соревнований. А как сложилось партнёрство Федерации и «Стримера»?

– Я уже давно знаю Ивана Вячеславовича Житенёва. Он сам – опытный биатлонист, и сейчас тренируется, выступает на «ветеранских» соревнованиях. Впервые мы с ним встретились в 1985 году на юношеских соревнованиях в Колтушах на «Голубых дачах». Иван стоял на пьедестале, а я вручал ему медаль... Ну а постоянно общаемся с ним с 2007 года. В 2007 году была основана наша Федерация Биатлона Санкт-Петербурга, и «Стример» помогает Федерации призами, сотрудничает с нами. Низкий поклон Компании за помощь спорту, биатлону!

Иван – очень ответственный

У НАС ВООБЩЕ СЛОЖИЛАСЬ ОТЛИЧНАЯ КОМАНДА – РУКОВОДСТВО ФЕДЕРАЦИИ. С ТАКИМИ ЛЮДЬМИ ПРИЯТНО И ЛЕГКО РАБОТАТЬ. ОНИ НИКОГДА НЕ ОТКАЗЫВАЮТ В ПОМОЩИ, НЕСМОТЯ НА ТРУДНОСТИ, НЕХВАТКУ ВРЕМЕНИ... ЭТА ПОДДЕРЖКА ДОРОГОГО СТОИТ



резерва № 2 на отделении биатлона, и всё уже выигрывает по своему возрасту! Молодец!

На соревнования прибывают и из Архангельской области, и из Петербурга. Из Ярославской области просятся участники, из Костромской, Владимирской областей... Но в деревне жить негде просто. Построили мы гостевой домик на 10 человек, архангельских разместили, а больше пока никто не помещается.

– «Стример» часто помогает в

парень. И хотя он очень занятый человек, всё время в разъездах, всегда находит время для дружной семьи: четверых детишек и жены – очень понимающей. Я бывал у них дома – такое ощущение, что там настоящий спортивный лагерь: дети бегают, всё крутится, вертится! Иной раз его и отвлекать не хочется: возвращается из командировки, а времени в обрез – по работе что-то сделал, с детьми встретился и снова улетел... Иван как-то мне признался, что за год налетал больше, чем летчики. Но, тем не менее, он всегда находит время позвонить, поговорить о делах Федерации. Переживает за биатлон.

У нас вообще сложилась отличная команда – руководство Федерации. С такими людьми приятно и легко работать. Иван Житенёв, Дмитрий Терёхин, Сергей Голиков, Сергей Мануйлов, Андрей Кириленко, Александр Евневич, Сергей Бажанов, Павел Бондаренко. Они никогда не отказывают в поддержке, несмотря на трудности, нехватку времени... Такая поддержка дорогого стоит.

» ДОСЬЕ

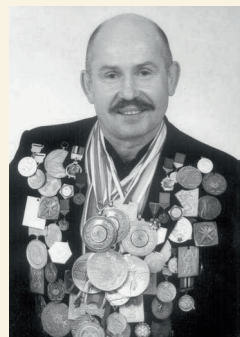
Анатолий Николаевич Алябьев – биатлонист, двукратный Олимпийский чемпион, заслуженный мастер спорта СССР, кандидат педагогических наук, профессор, начальник кафедры лыжной подготовки и ускоренного передвижения ВИФК, полковник, член Совета Союза биатлонистов России.

ОЛИМПИЙСКИЕ ПОБЕДЫ:

1980 г., Лейк-Плэсид, Канада
Золото – 20 км
Золото – эстафета 4 x 7,5 км
Бронза – 10 км

НАГРАДЫ:

Орден Трудового Красного Знамени; медаль «За трудовую доблесть» и ещё 6 медалей России; медаль «За развитие мирового спорта», Норвегия.



Олимпийский чемпион Анатолий Николаевич Алябьев в Петербург приехал более 40 лет назад из Вологодской области и до сих пор называет себя в шутку «коренным вологодским, временно проживающим на территории Санкт-Петербурга». Анатолий Николаевич делает очень многое для развития спорта, и «Стример» рад ему в этом помогать. Так, в Северной столице уже

30 лет проходят соревнования «Приз Анатолия Алябьева». На Вологодчине же 10 лет назад был основан юношеский турнир на призы Олимпийского чемпиона Анатолия Алябьева, который проводится два раза в год – при поддержке ОАО «НПО «Стример».

СПОРТИВНЫЕ ПОБЕДЫ

ЗОЛОТО В СОЧИ

» 22 февраля мужская сборная России по биатлону завоевала олимпийское золото Сочи в эстафете 4x7,5 км с восемью огневыми рубежами. В составе команды-победительницы – друг Компании «Стример» Дмитрий Малышко. «Стример» поздравляет Дмитрия с самой главной победой!

Биатлонисты Алексей Волков, Евгений Устюгов, Дмитрий Малышко и Антон Шипулин выиграли



для России 11-ю золотую медаль, преодолев дистанцию в эстафете 4x7,5 км за 1 час 12 минут, 15,9 секунды. Это первое золото нашей биатлонной команды в эстафете после 1988 года. «Серебро» досталось сборной Германии, «бронзу» завоевала команда Австрии.

В субботу в общекомандном медальном зачёте российская сборная вышла на первое место. В активе у нашей команды – 29 медалей: 11 золотых, 10 серебряных и 8 бронзовых. Этот результат – повторение рекорда сборной СССР по количеству наград на зимней Олимпиаде.



СОБЫТИЕ

«СТРИМЕР» НА MIDDLE EAST ELECTRICITY И МОНТАЖ РМК-20 В ДУБАЕ

» 11-13 февраля 2014 года «Стример» принял участие в 39-й Международной электротехнической и энергетической выставке Middle East Electricity 2014 (МЕЕ) и проконтролировал монтаж наших разрядников в энергетические системы Дубая

Первая выставка Middle East Electricity состоялась 38 лет назад и вскоре превратилась в событие мирового значения, на которое ежегодно приезжают представители десятков государств. В 2013 году в выставке приняли участие представители 54 стран, всего – более 1000 участников, более 18 тысяч уникальных посетителей выставки и 114 стран-посетительниц. Общая площадь выставки составила более 47 тыс. кв. м.

Основных целей для посещения МЕЕ-2014 у Компаний «Стример» и нашего представителя в Швейцарии Streamer International AG было две: установить новые контакты с потенциаль-

ными партнёрами (особенно интересовав регион Северной Африки) и на международном уровне продемонстрировать результаты последних научных разработок. Обе цели удалось выполнить – мы получили ценные контакты и пооб-

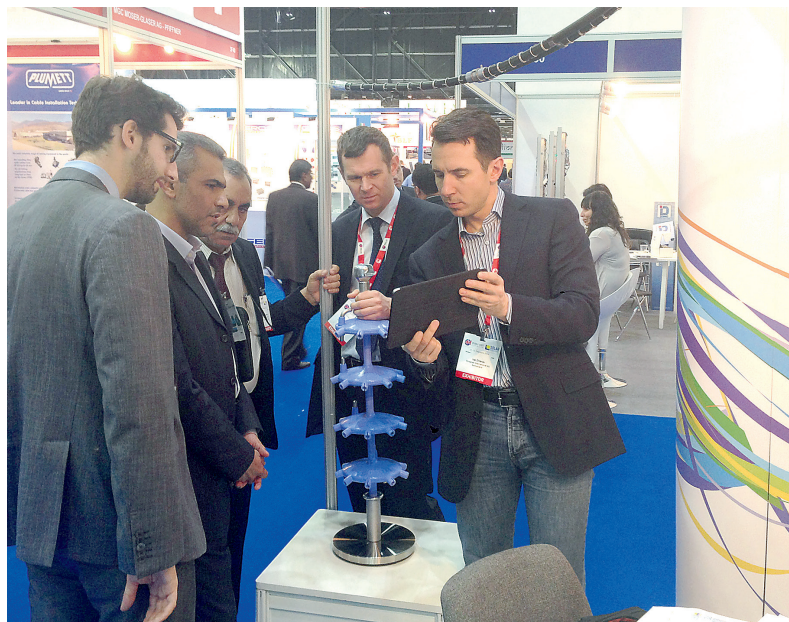
УЧАСТИЕ В МЕЕ-2014 «СТРИМЕР» СОВМЕСТИЛ С ПОСЕЩЕНИЕМ ДУБАЙСКИХ ЭНЕРГОСИСТЕМ DEWA, FEWA, ГДЕ НА ЛИНИИ МОНТИРУЮТСЯ РМК-20 И РДИМ-10-1,5.

щались с представителями североафриканских, а также ближневосточных энергосистем, заинтересованными в молниезащите линий. Также, уже по традиции, выставка стала площадкой для встречи с

нашими старыми коллегами и партнёрами, такими как, например, LAPP.

На выставке «Стример» представил три основных изделия, которые в настоящее время активно продвигает на мировой рынок: РМК-20, РДИМ-10-1,5, ПИРМК35кВ. Красноречивым показателем известности и отличной репутации «Стримера» на международном уровне стал тот факт, что многие посетители нашего стенда приходили на него по рекомендации своих партнёров.

– Большой интерес наша продукция вызвала у участников выставки из Саудовской Аравии и Дубая, – отмечает **Александр НЕФЁДОВ, технический консуль-**



тант ОАО «НПО «Стример». – Основная сложность при установке систем молниезащиты в этом регионе – проблемы с заземлением. Плохой грунт, песок и, как результат, очень высокое сопротивление не позволяют самому распространённому средству защиты от молний – ОПН – работать без специального заземления, поэтому от закреплённого на деревянных опорах ОПН делается спуск из меди или из алюминия. Всё бы хорошо, но для того же Дубая актуальна другая проблема – воровство цветных металлов. Спуски очень быстро срезают, ОПН остаётся без нормального заземления и не может полноценно выполнять свои функции. Одно из преимуществ РМК-20 заключается в том, что для него заземление не так существенно и нет необходимости делать отдельный спуск.

МОНТАЖ В ДУБАЕ И ПРЕЗЕНТАЦИЯ В АБУ-ДАБИ

Участие в МЕЕ-2014 «Стример» совместил с посещением дубайских энергосистем DEWA, FEWA, где на линии монтируются РМК-20

и РДИМ-10-1,5. На монтаже присутствовали **Владимир ЖИТЕНЁВ, директор по ИИТР ОАО «НПО «Стример»**, и **Жан Батист ФРЕЙН**, которые контролировали процесс монтажа и консультировали местных специалистов по вопросам установки и эксплуатации изделий от «Стримера».

Также делегация от нашей Компании и Streamer International AG презентовали продукцию в энергосистеме ADDC (Абу-Даби).

– Изначально было известно, что на общение с нами руководство ADDC может потратить только 20 минут, – рассказывает Александр Нефёдов. – Но Жан Батист Фрейн провёл великолепную презентацию, которая вызвала большой интерес со стороны ADDC. Представители компании выяснили детали, задавая глубокие технические вопросы. В итоге встреча длилась целых полтора часа!

DEWA – Dubai Electricity and Water Authority

FEWA – Federal Electricity and Water Authority

ADDC – Abu Dhabi Distribution Co.

